

Proč o tom dnes mluvíme?

Technické plyny, nákup a kooperace mají společného víc, než se na první pohled zdá.

Společné téma:

Jak firmy zbytečně ztrácí peníze, čas a příležitosti — a co s tím uděláme.

01 — **TEON** Technické plyny nejsou jen komodita.
Je to svět nepsaných dohod.

02 — **Procuppa®** Nákup není jen objednávka.
Kdo nákup neřídí, honí marži.

03 — **Procuppa®** Kooperace nejsou jen kapacita navíc.
Jde o strategické plánování a skutečná partnerství firem.

Cíl dnešního setkání: pojmenovat ztráty a otevřít cestu k lepší spolupráci.

TEON: nezávislá autorita v technických plynech

Neřešíme jen cenu plynu. Řešíme celý systém — od smluv a spotřeby po technologie, servis a rizika.

TEON

01 — Co řešíme

Ceny, smlouvy, spotřebu, podmínky, servis, rizika, technologie i vzájemné návaznosti.

02 — Proč technické plyny často utíkají pod radarem

Protože nebývají v centru pozornosti, přesto zásadně ovlivňují náklady, výrobu, kvalitu i kontinuitu provozu.

03 — Typické chyby firem

- Neporovnávají celkovou cenu
- Neznají skryté poplatky a automaticky je uznávají
- Řeší jen cenu plynu, ne celý model od výroby po dodávky
- Nemají kontrolu nad spotřebou, smluvními podmínkami ani fakturami — controlling bývá slabý



TEON přináší nezávislý pohled, kontrolu a jasná data pro správná rozhodnutí.

Technické plyny v praxi

Kde firmám reálně vznikají zbytečné náklady, jak vypadá skutečný celkový obraz a co je potřeba znát dřív, než začne vyjednávání s dodavatelem.

TEON

01 — Kde vznikají zbytečné náklady

- Pronájmy – různé typy a modely
- Pokuty a sankce
- Dodávky plynů a distribuční poplatky
- Skryté poplatky
- Chybějící benchmark
- Podceněné smlouvy a dodatky

02 — Cena plynu vs. skutečné celkové náklady

Cena plynu je jen část celku. Skutečné náklady bývají výrazně vyšší – v některých případech až dvojnásobné.

03 — Co má firma znát, než jde vyjednávat

- Strukturu cen a poplatků
- Vlastní spotřebu a fakturaci
- Smluvní podmínky a dodatky
- Technologické a provozní návaznosti

A musí skutečně vyjednávat? Nejdříve musí mít data, kontrolu a srovnání.

04 — Jednoduchý pohled



Správné rozhodnutí nevzniká z ceny za plyn. Vzniká z **porozumění celému modelu nákladů.**

Přechod: proč to není jen téma nákupu

Technické plyny nejsou izolované téma. Zasahují do více částí firmy a právě proto vyžadují propojený pohled, ne jen administrativní nákup.

TEON**Procuppa®**

Výroba



Údržba



Finance



Bezpečnost



Obchod

Propojení rozhoduje

01 — Technické plyny se dotýkají celé firmy

Výroby, údržby, financí, bezpečnosti i obchodu. Rozhodnutí v jedné oblasti ovlivňuje náklady, kvalitu i kontinuitu provozu v dalších.

02 — Když spolu tyto oblasti nemluví

Vznikají ztráty, nejasnosti, slabá kontrola a špatná rozhodnutí. Firma pak řeší důsledky místo příčin.

03 — Role nákupu

Nákup nemá být jen administrátor. Má být spojka mezi potřebou firmy, provozem, dodavatelem a výsledkem.



Když nákup propojuje, firma řídí náklady lépe a spolupráce začíná fungovat.

Procuppa: prostor pro nákup, obchod a spolupráci

Procuppa není jen pro nákupčí. Je to prostor, který propojuje nákup, obchod, výrobu a vedení firem, aby spolu lépe chápaly své role a vztahy v dodavatelsko-odběratelském řetězci.



01 — Co je Procuppa

Praktický prostor pro firmy a profesionály, kteří chtějí posunout nákup do strategické role a lépe propojit byznysové funkce.

02 — Není jen pro nákupčí

Je pro všechny, kteří ovlivňují dodavatelsko-odběratelské vztahy a výkon firmy — nákup, obchod, výrobu i management.

03 — Co propojuje

Nákup, obchod, výrobu a vedení firem. Pomáhá bourat silové přemýšlení a vytvářet společný pohled na spolupráci a výsledek.

04 — Jak pomáhá firmám

Pomáhá firmám lépe chápat své role, odpovědnosti a vazby v dodavatelsko-odběratelském vztahu — a tím zlepšovat spolupráci i rozhodování.

Propojení, které dává smysl



Procuppa propojuje **lidi, role** a **pohledy** — aby spolupráce ve firmách dávala **větší smysl**.

Kooperace vs. nákup

Kooperace nejsou jen o tom někoho najít. Jde o to správně propojit potřebu, kapacitu, zadání a odpovědnost tak, aby spolupráce skutečně fungovala.



01 — Kooperace nejsou jen někoho najít

Nejde jen o vyhledání dodavatele. Jde o správné nastavení spolupráce, načasování, očekávání a vzájemné role.



02 — Bolest firem

- Někde chybí kapacity, jinde přebývají
- Chybí důvěra
- Práce se zadává nejasně
- Obchod slíbí něco, co výroba neumí dodat
- Dodavatel se hledá pozdě



03 — Role nákupu

Nákup může pomoci nastavit systém spolupráce. Má propojit potřeby firmy s trhem, včas otevřít možnosti a dát spolupráci jasná pravidla.



Co musí fungovat



Potřeba



Kapacita



Zadání



Spolupráce



Procuppa pomáhá firmám měnit kooperaci **z improvizace na řízenou spolupráci.**

Co firmy potřebují změnit

Aby spolupráce fungovala, firmy musí změnit několik základních návyků. Dříve zapojovat nákup, lépe definovat potřebu, znát své kapacity a sdílet informace napříč firmou.



01 — Dříve zapojovat nákup
Nákup má přinášet hodnotu od začátku, ne až na konci procesu.



02 — Lépe definovat potřebu
Jasná specifikace je základ úspěšného nákupu i spolupráce.



03 — Znat své kapacity a limity
Jen tak lze realisticky plánovat, slibovat a rozhodovat.



04 — Pracovat s dodavateli jako s partnery
Dlouhodobé vztahy přinášejí stabilitu, kvalitu a prostor pro inovace.



05 — Sdílet informace mezi obchodem, výrobou a nákupem
Informace jsou cenný zdroj — ale jen tehdy, když tečou správným směrem a včas.



Co musí fungovat



Skutečná **změna** nezačíná u dodavatele. Začíná **uvnitř firmy.**

Jak s tím TEON a Procuppa pomáhají

TEON přináší konkrétní optimalizaci technických plynů. Procuppa pomáhá firmám rozvíjet nákup, kooperace a spolupráci. Společně přinášejí jasnější rozhodování, méně chaosu a větší efekt.



01 — TEON

Konkrétní optimalizace technických plynů.
Pomáhá firmám lépe rozumět cenám, smlouvám, spotřebě, technologiím i rizikům a nacházet reálné úspory.



02 — Procuppa

Vzdělávání, propojení lidí a témata nákupu i kooperací.
Pomáhá firmám rozvíjet nákup jako funkci, která propojuje obchod, výrobu a spolupráci s dodavateli.



03 — Společný princip

Najít úspory, zlepšit spolupráci a snížit chaos.
Spojit odborný pohled na technické plyny s širším pohledem na nákup, role a fungování firem.



Co přinášejí firmám



Úspory



Přehled



Spolupráce



Klid v řízení



TEON a Procuppa pomáhají firmám spojit **odbornost, spolupráci a výsledky.**

Závěr / výzva

Technické plyny ukazují, kde firmy zbytečně ztrácí peníze kvůli nepropojenosti. Kooperace jsou další velké téma, kde bude rozhodovat kvalita spolupráce.



01 — Technické plyny

Jsou dobrým příkladem toho, kde firma ztrácí peníze kvůli nepropojenosti rozhodování, dat a odpovědnosti.



02 — Kooperace

Jsou další velké téma, kde bude o výsledku rozhodovat kvalita spolupráce, načasování a jasné role.



03 — Otázka pro účastníky



Kde dnes ve vaší firmě nejvíc drhne spolupráce mezi nákupem, obchodem a výrobou?



Nákup



Obchod



Výroba



www.teon-cz.cz



www.procuppa.com



TEON a Procuppa otevírají debatu o tom, kde firmám unikají peníze a jak **zlepšit spolupráci.**